

Diseño de modelos DE NEGOCIO

La nueva normalidad y el entorno complejo de negocios genera la necesidad de definir o redefinir el modelo de negocio de las empresas para sentar de mejor manera las bases que permitan a una organización o proyecto generar, capturar y entregar valor acorde a las necesidades de sus clientes.

¿Qué es un modelo de negocios? Un modelo de negocio es la forma en la que una empresa genera, captura y entrega valor a sus clientes, es decir, define los elementos y fundamentos más importantes para que un proyecto, emprendimiento o negocio pueda funcionar de manera ideal.

Es una herramienta de planeación previa al plan de negocio que permite definir: **¿qué se va a ofrecer al mercado?, ¿cómo se hará?, ¿a quién se ofertará?, ¿cómo se venderá? ¿cómo se generarán los ingresos? y ¿cuáles son los costos críticos?**

LABORATORIO Y EQUIPO

La Escuela de Negocios de la Universidad Anáhuac campus Xalapa cuenta con el **Management and Innovation Center**, un centro de innovación de alta tecnología integrado por dos salas especializadas: Co-Working Area y Virtual Room; espacios de última generación diseñados para la simulación de negocios, incubación y aceleración de proyectos de emprendimiento.

NUESTRO SERVICIO

La escuela de Administración y Dirección de Empresas pone al alcance de la comunidad el servicio de Diseño de Modelo de Negocios, a través de este servicio se llevará a cabo el diseño, planeación y aterrizaje de un modelo de negocio usando la metodología de Business Model Canvas y principios de metodologías ágiles, con el apoyo de un equipo de expertos de nuestra comunidad quienes evaluarán el potencial del proyecto, identificarán los elementos claves y generarán una propuesta de modelo de negocio que brinde al emprendedor/empresario una visión integral de la oportunidad de negocio.





NUESTRAS METODOLOGÍAS

Business Model Canvas: Herramienta gráfica utilizada para plasmar la operación de un negocio y sirve para diseñar, evaluar y crear modelos de negocio. Es considerada una herramienta visual y dinámica pues se basa en definir y armonizar en nueve bloques, los fundamentos de una idea de negocio. Estos bloques permiten definir y relacionar los elementos fundamentales que todo negocio debe considerar para poder operar de forma exitosa en el mercado: el segmento de mercado, la propuesta de valor, los canales de distribución, las relaciones con consumidores, las fuentes y el modelo de ingreso, los recursos claves para la operación, las actividades clave para generar valor, los aliados estratégicos y la estructura de costos.

Lean Startup: Metodología que tiene como objetivo fundamental aprender en el menor tiempo y costo posible, si la idea de negocio tiene potencial, factibilidad y escalabilidad. Se centra por completo en el cliente y en la generación de valor como piedra angular del modelo de negocio.

FASES DEL SERVICIO

- Diagnóstico empresarial
- Cotización
- Ejercicio/dinámicas para definir el modelo de negocio
- Propuesta final
- Sesión de coaching post venta

¿POR QUÉ CONTRATAR NUESTROS SERVICIOS?

- El respaldo profesional de la Universidad Anáhuac campus Xalapa asegura el desarrollo de un modelo de negocios exitoso apegado a la ética y valores humanistas.
- Ponemos a su alcance destacados especialistas en el desarrollo su proyecto.
- Alumnos destacados de la carrera de Administración y Dirección de Empresas participan en el desarrollo de su negocio.
- Nuestro equipo cuenta con un perfil altamente profesional, actualizado y vanguardista.
- Brindamos atención personalizada y nos adaptamos a sus necesidades.
- Contamos con instalaciones vanguardia para poder llevar a cabo su proyecto.
- Ofrecemos una excelente relación calidad-precio en cada uno de nuestros servicios.



**Servicios
Profesionales**



PRECIO

Este servicio es cotizado según las especificaciones del proyecto de cada cliente. Es preciso programar una entrevista previa a la solicitud de una cotización.

LIMITACIONES Y ALCANCE

Cada proyecto se define con base en las necesidades y expectativas del cliente. El servicio incluye la planeación y diseño de un modelo de negocios usando metodologías y herramientas de actualidad, es acompañado de una sesión de coaching para poder capacitar al emprendedor/empresario en su uso e interpretación con la finalidad de que pueda sacarle el mayor provecho posible.

AGENDAR UNA ENTREVISTA

Para agendar una entrevista puede contactar al área de Servicios Profesionales al **(228) 8191515 EXT. 3109** o al **WhatsApp (228) 159 3903** o bien, enviar un correo a **info.servicios@anahuac.mx**



**Servicios
Profesionales**



anahuacveracruz.mx 

 /AnahuacXalapaOficial

 @AnahuacXalapa

 @AnahuacXalapa